

HỒ SƠ NĂNG LỰC

CÔNG TY CỔ PHẦN DỊCH VỤ PHÁP LÝ BẢO HIỂM TILA

 Căn 6.53, tòa Rivergate Residence,
151-155 Bến Vân Đồn, Phường 6,
Quận 4, Thành phố Hồ Chí Minh

 +84 788 829 797

 <https://tilafinance.com.vn/>

MỤC LỤC

03. THÔNG TIN CHUNG

04. GIỚI THIỆU

06. NHÂN SỰ

16. DỊCH VỤ CỦA CHÚNG TÔI

17. DỊCH VỤ TƯ VẤN ĐỘC LẬP

18. CÁC KHÁCH HÀNG CỦA CHÚNG TÔI

THÔNG TIN CHUNG

■ Tên doanh nghiệp:

CÔNG TY CỔ PHẦN DỊCH VỤ TƯ VẤN PHÁP LÝ BẢO HIỂM TILA

■ Trụ sở chính: Số 2/11, đường Nguyễn Thế Truyền, phường Tân Sơn Nhì, quận Tân Phú, TP. Hồ Chí Minh

■ Năm thành lập: 2014

- Giấy phép thành lập và hoạt động: Số 0312641030 do Sở Kế hoạch và Đầu tư Tp. HCM, cấp ngày 24/01/2014
- Tháng 6/2018 đổi tên doanh nghiệp thành Công ty TNHH Dịch vụ Tư vấn Pháp lý Bảo hiểm TILA
- Tháng 10/2019 chuyển đổi loại hình doanh nghiệp, có tên mới là Công ty Cổ phần Dịch vụ Tư vấn Pháp lý Bảo hiểm TILA

■ Tổng số lao động: 10 nhân viên, trong đó số lượng cán bộ có thâm niên chuyên môn là 7

■ Các chức năng kinh doanh chính:

- Hoạt động tư vấn quản trị rủi ro pháp lý doanh nghiệp (trừ tư vấn tài chính kế toán)
- Hoạt động đại lý và môi giới bảo hiểm – mã ngành 6622

■ Website: www.tilafinance.com.vn

■ Thông tin thanh toán:

- Số tài khoản: 09378778888
- Ngân hàng Thương mại Cổ phần Tiên Phong (TPBank)
- Chi nhánh: TP. Hồ Chí Minh

GIỚI THIỆU

Khởi lập từ doanh nghiệp chuyên tư vấn giải quyết các sự kiện bảo hiểm, sau quá trình hoạt động, đội ngũ sáng lập công ty nhận định vấn đề “bồi thường bảo hiểm” là một trong những khâu thường phát sinh xung đột dẫn đến tranh chấp giữa doanh nghiệp bảo hiểm và người mua/người thụ hưởng bảo hiểm - điển hình là các điều khoản loại trừ trách nhiệm hoặc các căn cứ từ chối bồi thường - là các nội dung có khả năng lớn gây tranh chấp, mâu thuẫn. Do đó, TILA chú trọng vào khâu dịch vụ hậu mãi bảo hiểm nhằm trợ giúp về chuyên môn và pháp lý cho các chủ thể tham gia giao dịch bảo hiểm.

CÁC GIÁ TRỊ TẠO NÊN SỰ KHÁC BIỆT

Tầm nhìn

TILA là doanh nghiệp hoạt động trong ngành dịch vụ bảo hiểm & tài chính được các doanh nghiệp bảo hiểm, ngân hàng và khách hàng cá nhân tin dùng, trở thành đơn vị hàng đầu giúp khách hàng sử dụng quỹ bảo hiểm và các nguồn vốn dự phòng rủi ro một cách hiệu quả, chắc chắn, hợp pháp.

Sứ mệnh

- Xây dựng thương hiệu Công ty Cổ phần Dịch vụ Tư vấn Pháp lý Bảo hiểm TILA trở thành doanh nghiệp dịch vụ chuyên ngành, gắn liền với đời sống người dân.
- Tối đa hóa giá trị tài chính an sinh của người dùng và người lao động.
- Mang lại niềm hãnh diện trong nghề nghiệp cho cán bộ, nhân viên.

Giá trị cốt lõi

- Luôn cải tiến nhân tố dịch vụ vượt trội.
- Tạo dựng sự khác biệt bằng tính đột phá trong việc tích hợp kinh nghiệm, nền tảng pháp lý và công nghệ quản lý tài chính.
- Trách nhiệm với đối tác, khách hàng, cộng đồng và xã hội.

Với các định vị trên, TILA cần trọng phát triển các yếu tố sau với mục tiêu trở thành nhà tư vấn tốt nhất:

Tiên phong trong hoạt động nghề nghiệp

Đánh giá được tiềm năng trong việc khai thác mảng tranh chấp bảo hiểm, TILA cung cấp các dịch vụ hỗ trợ toàn vẹn cho các hoạt động ngay trước và sau khi sự kiện tranh chấp bảo hiểm xảy ra. Tuy nhiên, khác với công ty/văn phòng luật sư, TILA sử dụng đội ngũ gồm luật sư và chuyên gia có kinh nghiệm sâu sắc về nghiệp vụ bảo hiểm nhằm hỗ trợ tốt nhất cho khách hàng về mọi khía cạnh liên quan, hạn chế đến mức thấp nhất các khả năng gây tổn thất hình ảnh và thương hiệu cho các bên.

Sáng tạo trong công việc

Tại TILA, môi trường làm việc thân thiện, năng động được nhà sáng lập chú trọng xây dựng. Đội ngũ của chúng tôi được khuyến khích sử dụng mọi phương pháp hợp pháp nhằm tối ưu hóa hiệu quả công việc, đem lại kết quả tốt nhất cho khách hàng, cho dù họ là ai Người được bảo hiểm hay Doanh nghiệp bảo hiểm.

Nhạy bén trong thông tin

TILA chủ trương xây dựng hệ thống dữ liệu riêng dành cho khách hàng tham gia bảo hiểm, các thông tin được cung cấp mang tính tiên liệu, dự báo cho khách hàng các sự kiện, các vấn đề có thể phát sinh trong quá trình thực hiện hợp đồng bảo hiểm. Định vị tư cách trung gian trong giải quyết mâu thuẫn, TILA chú trọng mang đến nguồn thông tin cân bằng lợi ích cho cả người mua bảo hiểm và doanh nghiệp bảo hiểm.

Tin cậy, chi phí phù hợp và cạnh tranh

Dựa trên một hệ thống quản lý chuyên nghiệp với sự hỗ trợ hữu hiệu của nền tảng công nghệ thông tin được xây dựng và phát triển riêng cho hoạt động của mình, các thành viên TILA có thể phối hợp chặt chẽ, có hiệu quả để tạo ra sức mạnh hiệp lực của cả Công ty, là lợi thế cạnh tranh nhờ các giải pháp tổng thể mà không phải công ty nào cũng có, qua đó có thể cung cấp cho khách hàng các giải pháp toàn diện, với chất lượng, độ tin cậy cao, chi phí hợp lý.



TRƯƠNG MINH CÁT NGUYỄN

Chức danh: Giám đốc

Quá trình đào tạo:

- Cử nhân chuyên ngành Kinh doanh Bảo hiểm.
- Thạc sỹ chuyên ngành Tài chính - Ngân hàng.

Kinh nghiệm: Trên 20 năm hoạt động trong ngành bảo hiểm.

THỜI GIAN	ĐƠN VỊ CÔNG TÁC	VỊ TRÍ CÔNG TÁC
1995 - 2004	Phòng Bảo hiểm Số 5 – Bảo Việt Sài Gòn	Phó phòng
2004 - 2008	Phòng Quản lý Đại lý – Bảo Việt Sài Gòn	Trưởng phòng
2008 – 2010	Công ty CP Đầu tư Liên Minh Tây Thái Bình Dương Phụ trách mảng đầu tư vào thị trường bảo hiểm.	Phó Tổng Giám đốc
2010 – 2011	Phòng Bảo hiểm Tài sản Kỹ thuật – GIC, TP. HCM	Trưởng phòng
2011 – 2013	Phòng Bảo hiểm Phi hàng hải – Bảo Việt Tp. HCM	Trưởng phòng
2013 – Nay	Công ty CP Dịch vụ Tư vấn Pháp lý Bảo hiểm TILA	Giám đốc

Nhiệm vụ:

- Đại diện theo pháp luật của công ty, thực hiện các công việc điều hành, quản lý cấp cao.
- Cùng tham gia giải quyết các hồ sơ tranh chấp bảo hiểm.
- Thực hiện tư vấn bảo hiểm hoặc các lĩnh vực liên quan.

Thông tin liên lạc:

 (+84) 937877888

 truongminhcatnguyen@tilafinance.com.vn

PHẠM HOÀNG SANG



Chức danh: Luật sư - Trưởng phòng Pháp lý

Kinh nghiệm: Trên 20 năm hoạt động trong chuyên ngành Luật dân sự.

THỜI GIAN	ĐƠN VỊ CÔNG TÁC	VỊ TRÍ CÔNG TÁC
1998 – 2010	Bưu điện TP. Hồ Chí Minh – Tổng đài 1080	Chuyên viên tư vấn pháp lý (luật gia)
Năm 2010 đến giữa năm 2014	Thực hiện Hợp đồng tư vấn pháp lý cho CTCP Vật tư Thiết Bị & Xây Dựng Công trình 624 - tiêu biểu: Thực hiện đàm phán giao dịch thành công với đối tác Trung Quốc, theo đó, Công ty 246 phụ trách thực hiện một phần dự án Nhân Cơ trị giá 74 tỉ đồng).	Luật sư tư vấn
	Văn phòng Luật sư Quốc Tuấn và Văn phòng Luật sư Tri Phát	LS cộng tác
2014	Văn phòng luật sư Cao Minh Luật	LS cộng tác
2015 – Nay	Công ty CP Dịch vụ Tư vấn Pháp lý Bảo hiểm TILA	LS - Trưởng phòng Pháp lý

Nhiệm vụ: Tư vấn pháp lý và đại diện tham gia tố tụng, giải quyết tranh chấp tại tòa án, Trọng tài thương mại.



NGUYỄN THẾ KỶ

Học vị cao nhất: Cử nhân, năm 2007

Đơn vị công tác hiện tại: Cty Luật Kỳ Nguyễn & Cộng sự

Chức vụ hiện tại: Luật sư, Giám đốc

Số thẻ Luật sư: 9897/LS

Quá trình công tác chuyên môn:

THỜI GIAN	ĐƠN VỊ CÔNG TÁC	VỊ TRÍ CÔNG TÁC
2008 - 2012	Cty CP Bảo Hiểm PJICO CN Huế	Chuyên viên chính GĐBT
2013 - 2017	Cty CP BH Bảo Long Kv Trung Bộ	Trưởng Phòng KD – Bồi thường
2016 - 2018	Cty BHNT Chubb Life Huế	Trưởng Phòng KD
2018 - 2020	CTy CP Phú Hưng Life – KV Huế	Trưởng khu vực Huế
2015 - 2018	CTY Luật Ngọc Hạnh & CS	Luật sư cộng sự
2018 - nay	CTY Luật Kỳ Nguyễn & CS	Luật sư giám đốc
2018 - 2020	Trường Đại Học Luật Huế	Giảng viên thỉnh giảng

Quá trình nghiên cứu khoa học:

Các đề tài nghiên cứu khoa học đã tham gia

Tên đề tài nghiên cứu	Năm hoàn thành	Cấp đề tài	Vai trò
Thực trạng bồi thường trong lĩnh vực bảo hiểm nhân thọ và phi nhân thọ tại Việt Nam	2018	Trường ĐH Luật Huế	Cộng sự

- Tham dự các hội nghị khoa học lý luận quốc tế trong và ngoài nước, tham gia giảng dạy tại trường Đại học Luật Huế - môn Pháp luật kinh doanh bảo hiểm.
- Thành viên Đoàn Luật Sư tỉnh Thừa Thiên - Huế. Tham gia trao đổi chia sẻ pháp luật 2 nước với Đoàn Luật sư Nhật Bản, tỉnh Osaka.

Khen thưởng và giải thưởng:

- 2 năm đạt thành tích khen thưởng của Đoàn Luật sư Huế và Liên Đoàn
- Đóng góp xây dựng phát triển Đoàn Luật sư tỉnh Thừa Thiên - Huế.

Kỹ năng chuyên môn về giảng dạy nghiên cứu:

- Điều hành công ty Luật có 3 cộng sự và 5 chuyên viên, chịu trách nhiệm pháp lý và chuyên môn của công ty các hồ sơ vụ án chuyên sâu Kinh tế, Tài chính Ngân hàng và Bảo hiểm.
- Thực hiện công tác giám định bồi thường tổn thất tài sản tàu biển, tàu cá, thuyền viên, xe cơ giới công trình xây dựng và con người.
- 10 năm kinh nghiệm trong lĩnh vực Kinh doanh bảo hiểm Nhân thọ và Phi nhân thọ, tham gia quản lý lần lượt 4 công ty bảo hiểm với nhiều chức danh khác nhau.
- Tham gia giảng dạy (thỉnh giảng) đào tạo các hệ đào tạo trung cấp, cao đẳng và đại học về pháp luật kinh doanh bảo hiểm.



PHAN QUỐC TUẤN

Học vị: Thạc sĩ, năm 2020

Chức vụ hiện tại: Giám đốc

Đơn vị công tác: Viện phát triển nguồn nhân lực bảo hiểm

Quá trình đào tạo:

- Cử nhân Đại học Kinh tế Thành phố Hồ Chí Minh
- Thạc sĩ chuyên ngành Luật Kinh tế

Quá trình công tác chuyên môn:

Thời gian	Đơn vị công tác	Vị trí công tác
2003 - 2005	Công ty bảo hiểm PVI TPHCM	Chuyên viên kinh doanh
2005 - 2006	Công ty bảo hiểm PVI Tây Nam	Chuyên viên kinh doanh
2007 - 2008	Công ty bảo hiểm PVI Tây Nam	Trưởng phòng kinh doanh khu vực song Tiền
2008 - 2009	Công ty bảo hiểm PVI Sài Gòn	Trưởng phòng kinh doanh 10
2009 - 2013	Công ty bảo hiểm PVI Sài Gòn	Trưởng phòng bảo hiểm hàng hải
10/2013 - 12/2013	Công ty bảo hiểm MIC Nam Sài Gòn	Phó Giám đốc
2014 - 2017	Công ty bảo hiểm MIC Tây Ninh	Giám đốc
2018 - 2019 2019 - Nay	Công ty bảo hiểm BSH Phú Mỹ Viện phát triển nguồn nhân lực bảo hiểm	Giám đốc

Kinh nghiệm giảng dạy và tư vấn

THỜI GIAN	ĐƠN VỊ CÔNG TÁC	VỊ TRÍ CÔNG TÁC
2020 – Nay	Trường Đại học Tôn Đức Thắng	Giảng viên thỉnh giảng
2021 – Nay	Trường Đại học Kinh tế TP HCM	Giảng viên thỉnh giảng
2021	Trường Đại học Tài chính Marketing	Giảng viên thỉnh giảng
2023	Trường Đại học Trà Vinh	Thành viên Hội đồng cố vấn khởi nghiệp
2019 – Nay	Viện phát triển nguồn nhân lực bảo hiểm (CPTP)	Giám đốc, Giảng viên chính

Các công trình khoa học đã công bố:

- Kinh nghiệm quốc tế về bảo vệ người mua bảo hiểm trong bảo hiểm liên kết ngân hàng và gợi mở cho Việt Nam, 2023, Kỷ yếu Hội thảo Khoa học Quốc Tế: kinh doanh và phòng ngừa rủi ro – góc nhìn pháp lý.
- Bàn về quy định doanh nghiệp bảo hiểm không phải trả tiền trong trường hợp người được bảo hiểm tử vong bị thi hành án tử hình, 2022, Tạp chí Pháp luật và Thực tiễn, số 52/2022.
- Pháp luật về đại lý bảo hiểm: những bất cập khi áp dụng cho đại lý tổ chức và hướng sửa đổi bổ sung, 2021, Hội thảo: Thị trường bảo hiểm Việt Nam, tác động của Covid19, Insurtech, Thị trường và chính sách. Đại học Kinh tế Tp.HCM tổ chức.

ĐỖ HỒNG SƠN

Công việc hiện tại:

Tổng Giám đốc Công ty Cổ phần Tư vấn Dịch vụ Bảo hiểm Việt Nam (VICS-CORP)

Lĩnh vực chuyên môn:

Luật kinh doanh bảo hiểm, dân sự, thương mại, đầu tư,...



Trình độ:

Ông Đỗ Hồng Sơn là chuyên gia có nhiều năm kinh nghiệm trong lĩnh vực bảo hiểm. Là một trong những chuyên gia bảo hiểm hàng đầu hiện nay. Ông là người rất am hiểu về thị trường bảo hiểm. Tham gia giải quyết nhiều vụ tranh chấp bảo hiểm điển hình. Hiện tại, ông Đỗ Hồng Sơn còn là người sáng lập và điều hành Công ty Cổ phần Tư vấn Dịch vụ Bảo hiểm Việt Nam (VICS-CORP).

Trước khi làm Tổng Giám đốc của VICS-CORP, ông Đỗ Hồng Sơn có 10 năm công tác tại Tổng Công ty Cổ phần Bảo hiểm Quân đội (từ năm 2009 đến năm 2018) với vị trí:

- 2012 - 2013: Trưởng bộ phận chống trục lợi bảo hiểm.
- 2014 - 2018: Trưởng phòng Pháp chế - Điều tra chống trục lợi bảo hiểm.

NGUYỄN BÌNH MINH

Chức danh: Chuyên gia Giám định

Quá trình đào tạo:

- Đại học Kỹ thuật quân sự (1981 – 1982)
- Học viện Hải Quân Liên Xô (1982 - 1987)

Kinh nghiệm: Trên 25 năm hoạt động trong ngành kỹ thuật cơ khí và giám định kỹ thuật.

THỜI GIAN	ĐƠN VỊ CÔNG TÁC	VỊ TRÍ CÔNG TÁC
1987 – 1991	Tàu Hải Quân	
1992 – 1999	Nhà máy sửa chữa tàu biển và giàn khoan	Chủ nhiệm sản phẩm sửa chữa tàu biển nước ngoài và giàn khoan
1999 – 2003	Công ty giám định Thái Bình Dương (PICO)	Phó phòng giám định TSKT
2002 – 2008	Công ty giám định Việt Nam (VIVACO)	Trưởng phòng giám định Kỹ thuật
2009 – 2015	Công ty giám định Phương Bắc (NORI)	Trưởng phòng giám định Kỹ thuật
Nay	Cty CP Dịch vụ Tư vấn Pháp lý Bảo hiểm TILA	Chuyên gia giám định

Nhiệm vụ:

- Xem xét các quy trình, hình thức và nội dung giám định với tư cách một giám định viên độc lập trong các hồ sơ giám định bảo hiểm.
- Có ý kiến kịp thời nếu quy trình và nội dung giám định chưa phù hợp theo quy định của pháp luật về công tác giám định.

VŨ VĂN TÌNH



Phối hợp với Công ty Cổ phần Dịch vụ Tư vấn Pháp lý Bảo hiểm TILA từ năm 2015.

- Từ 2008 đến 2010, ông là Trưởng phòng Tư vấn Đầu tư tại Công ty Luật Tư vấn Đầu tư, một trong những công ty luật hàng đầu tại Việt Nam về đầu tư và sở hữu trí tuệ.
- Từ năm 2010 đến 2012, ông giữ vị trí giám đốc pháp lý tại Công ty Cổ phần Công nghiệp Xây dựng Việt Nam.
- Từ năm 2013, ông thành lập Công ty luật LT & Đối Tác, một công ty luật chuyên về tư vấn kinh doanh, thương mại và đầu tư quốc tế.

Ngoài công việc là một luật sư, ông đã giảng dạy luật tại Học viện Hành chính Quốc gia và Học viện Tư pháp.

Một số khách hàng truyền thống: Viettel, Louis Vuitton, Diageo, Deawoo E & C, Sawarosky, Handicap International, Vermon SA, Melilea, Wintek, Song Giang JSC, Aber Vietnam, Plummy Vietnam,...

(Trên đây là thông tin tóm lược về năng lực của từng cá nhân, chi tiết sơ yếu lý lịch toàn diện sẽ được cung cấp nếu có yêu cầu)

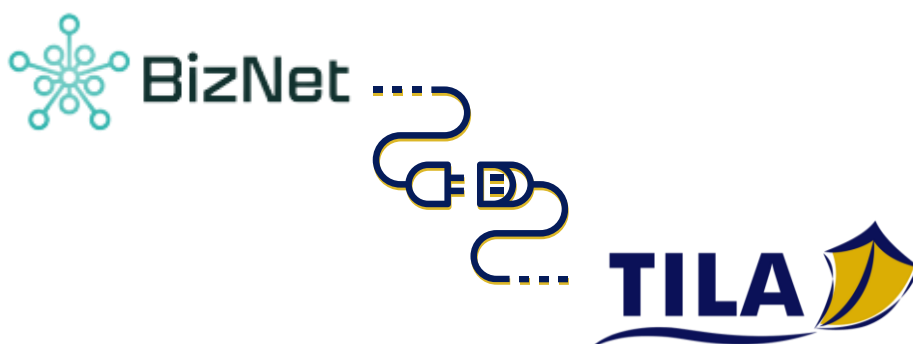
DỊCH VỤ CỦA CHÚNG TÔI

- Hiện nay, các dịch vụ phụ trợ bảo hiểm đang rất được khách hàng quan tâm. TILA tự hào có đội ngũ nhân viên, chuyên gia với kinh nghiệm lâu năm về bảo hiểm và pháp lý bảo hiểm, TILA hiện đang hoạt động ở đa dạng các loại hình dịch vụ phụ trợ bảo hiểm, bao gồm các dịch vụ chính như:
 - Đánh giá rủi ro bảo hiểm
 - Tư vấn bảo hiểm
 - Xác nhận giao kết bảo hiểm
 - Quản lý hợp đồng bảo hiểm
 - Hỗ trợ giải quyết bồi thường bảo hiểm
 - Xác lập quyền thừa kế đối với hợp đồng bảo hiểm
 - Các dịch vụ hỗ trợ tư vấn pháp lý bảo hiểm khác
- Trong đó dịch vụ **“Xác nhận giao kết bảo hiểm”** và **“Hỗ trợ giải quyết bồi thường bảo hiểm”** được khách hàng đặc biệt quan tâm. Đây là những dịch vụ liên quan trực tiếp đến quyền lợi của khách hàng tham gia bảo hiểm, đại lý bán bảo hiểm.
- Xác nhận giao kết bảo hiểm là dịch vụ đảm bảo cho việc giao kết hợp đồng bảo hiểm diễn ra đúng quy trình của nhà bảo hiểm và quy định của pháp luật.
- Hỗ trợ giải quyết bồi thường bảo hiểm là dịch vụ giúp khách hàng là bên mua bảo hiểm xác định đúng quyền lợi và yêu cầu nhà bảo hiểm chi trả quyền lợi bảo hiểm khi có sự kiện bảo hiểm xảy ra dựa trên cơ sở pháp luật về kinh doanh bảo hiểm.



DỊCH VỤ TƯ VẤN ĐỘC LẬP

- Sự mới mẻ của ngành dịch vụ phụ trợ bảo hiểm tạo ra thách thức trong việc xây dựng thị trường mới, nhưng không thể phủ nhận đây là thị trường vô cùng tiềm năng. Có thể ví von, thị trường bảo hiểm tại Việt Nam như mỏ dầu khổng lồ chưa khai phá hết. Thị trường càng lớn, giàu tiềm năng sẽ càng thúc đẩy nhiều thành phần kinh tế tham gia khai thác. Điều này làm cho sự cạnh tranh ngày càng khốc liệt. Các doanh nghiệp bảo hiểm sẽ cho ra nhiều sản phẩm và nâng cấp dịch vụ. Không những thế, cuộc cách mạng công nghiệp 4.0 giờ đã trở thành xu hướng phát triển của thế giới, khách hàng dần quen với việc mua bán trực tuyến thông qua mạng Internet. Việc phát triển các sản phẩm đơn giản hóa, tiêu chuẩn hóa, phù hợp với nhu cầu thuận tiện của từng cá nhân khách hàng hay nhóm khách hàng là điều tất yếu. Tuy nhiên, điều đó lại đặt ra thách thức về mặt chuyên môn, kỹ thuật, nếu không muốn bị tụt hậu thì hãy cải tiến. Từ đó, đòi hỏi những người làm tư vấn viên độc lập phải luôn cập nhật thông tin về thị trường và trao đổi kiến thức liên tục để có thể hoàn thành công việc một cách mượt mà, chuyên nghiệp.
- Vào cuối năm 2019, **Biznet** đã tiến hành ký kết hợp đồng hợp tác với chúng tôi - **Công ty Cổ phần Dịch vụ Pháp lý Bảo hiểm TILA** để thực hiện dịch vụ Tư vấn độc lập cho **04 nhà bảo hiểm**, bao gồm: Shinhan, AIA, Bảo Việt và Fubon. Và bằng với nỗ lực không ngừng nghỉ của các thành viên tham gia dự án, trong suốt hơn 03 năm vừa qua đã thực hiện tư vấn thành công cho hơn **1500 ca**.



CÁC KHÁCH HÀNG CỦA CHÚNG TÔI

Chỉ hoạt động trong hơn 05 năm, nhưng TILA đã thực hiện nhiều hợp đồng dịch vụ tư vấn cho quá trình giải quyết sự kiện bảo hiểm hoặc tranh chấp bảo hiểm liên quan đến các doanh nghiệp hàng đầu như: Bảo Việt, BIC, VNI, AIA, PJICO, UIC, Liberty... Trong đó, khách hàng do chúng tôi đại diện với tư cách là bên được ủy quyền xử lý tranh chấp đạt được kết quả thành công hoặc có quyết định hòa giải thành tại các cơ quan tố tụng dân sự / tố tụng trọng tài đủ thẩm quyền, gồm có:

- Công ty TNHH MTV Du Lịch Sài Gòn – Vụ cháy khách sạn resort do hành động ác ý của người nước ngoài tại Bình Chuẩn, Thuận An, Bình Dương;
- Hãng điện lạnh Panasonic Vietnam - Công ty In Vina - Tranh chấp bảo hiểm do hàng hóa bị ngập nước;
- Công ty CP Mắt Kính Sài Gòn (Saigon Optic) - Tổn thất hàng hóa vận chuyển bằng đường biển;
- Công ty TNHH TM-XD-DV Khánh Linh - Tranh chấp bảo hiểm đối với tổn thất phương tiện sà lan;
- Bà Nguyễn Thị Bi (xã Nhơn Hòa, Hoài Nhơn, tỉnh Bình Định) - Tranh chấp bảo hiểm nhân thọ;
- Công ty TNHH Tân Phạm Gia – Vụ khiếu nại cháy xí nghiệp may mặc.
- Công ty TNHH Dung Và Nhi – Vụ tranh chấp bảo hiểm cháy nhà xưởng, kho hàng tại Tiền Giang;
- Đại diện và tư vấn giải quyết tranh chấp thành công hợp đồng bảo hiểm sức khỏe của Công ty CP Thiết Bị Điện Thăng Long Sài Gòn;
- Đại diện Công ty TNHH TM-XD Cơ khí Tiên Tiến giải quyết tranh chấp đơn bảo hiểm trách nhiệm công cộng thành công tại tòa án;
- Đại diện Công ty TNHH G-TECH Việt Nam giải quyết khiếu nại bảo hiểm đối với tổn thất xe cơ giới do ngập nước;
- Đại diện Công ty TNHH Hải Nhân Giang khiếu nại bảo hiểm đối với tổn thất xảy ra tại Bà Rịa - Vũng Tàu;
- Hợp đồng cung cấp dịch vụ tư vấn bảo hiểm dự án khu đô thị nghỉ dưỡng The Lotus Cam Ranh;



DAITHANH



Panasonic



13. Công ty TNHH Nhựa Thành Mỹ;

14. Hợp đồng cung cấp dịch vụ tư vấn bảo hiểm dự án khu đô thị nghỉ dưỡng The Lotus Cam Ranh;

15. Công ty Cổ Phần Thế Giới Di Động;

16. Đại diện Công ty TNHH Bao bì Saphia đòi quyền lợi bảo hiểm liên quan đến sự cố chập điện dẫn đến hỏa hoạn;

17. Đại diện Công ty TNHH Giấy Bao bì Phú Thịnh đòi quyền lợi bảo hiểm liên quan đến việc tổn thất hàng hóa do sự cố cháy Công ty ECOFA;

18. Đại diện Công ty Cổ phần Đại Thành đòi bồi thường bảo hiểm liên quan đến việc chập điện dẫn đến hỏa hoạn và thiêu rụi toàn bộ nhà xưởng ở Hưng Yên ngày 19/10/2022;


19. Hợp đồng cung cấp dịch vụ tư vấn và đại diện ủy quyền cho Công ty TNHH Công nghệ Năng lượng ET (Việt Nam) đòi bồi thường bảo hiểm liên quan đến sự cố điện ngày 29/11/2022;

.... và một số khách hàng khác.

TP. Hồ Chí Minh, ngày 20 tháng 02 năm 2023

GIÁM ĐỐC



 Căn 6.53, tòa Rivergate Residence,
151-155 Bến Vân Đồn, Phường 6,
Quận 4, Thành phố Hồ Chí Minh

 +84 788 829 797

 <https://tilafinance.com.vn/>